

OBIETTIVI:

Favorire un confronto aperto tra le componenti dell'industria assicurativa e bancaria sui trend del mercato, sulle tematiche della distribuzione e sulla regolamentazione.

PRESENTAZIONE SOCIETÀ:

Projectland

È società leader nella consulenza. La sua mission è centrata sullo sviluppo delle persone, dei team e delle organizzazioni.

La sua modalità operativa è quella di identificarsi con il cliente in tutte le attività connesse alla formazione, ivi compreso, il reperimento delle risorse economiche presso i Fondi Interprofessionali, spesso chiave determinante per la concreta realizzazione dei piani formativi.

Macros Consulting

Svolge attività di consulenza dal 1987. Ha esteso le proprie competenze nella distribuzione e nelle reti di vendita. Offre consulenza e soluzioni innovative per rispondere alle esigenze dell'industria assicurativa e bancaria. Fornisce ai suoi clienti un mix di competenze di alto livello.

MEDI

È un network europeo di esperti sulla distribuzione assicurativa. Come *Osservatorio* sulla distribuzione in Europa analizza l'andamento dei canali di distribuzione, le best practice del mercato, le tendenze dei consumatori e l'impatto della tecnologia sulla distribuzione.



P.I. 07326930968

Sede legale: Via Monte Pertica, 16
00100 ROMA

Sede operativa: Piazza Duca D'Aosta, 8
20124 MILANO

www.projectland.it



International
TopSeminar

**La distribuzione assicurativa e
bancassicurativa tra realtà e futuro**

Il contesto normativo europeo e italiano

Milano, 29 novembre 2012
Sala convegni Intesa Sanpaolo
Piazza Belgioioso, 1

Contenuti della giornata

Questo primo Top Seminar è un evento internazionale dedicato al management dell'industria assicurativa e bancaria.

La rete distributiva rappresenta oggi più di ieri il valore strategico per il successo commerciale nel collocamento dei servizi assicurativi: è una macchina altamente sofisticata e necessita di continui miglioramenti alla luce delle nuove normative europee e delle spinte del mercato.

La nuova normativa IMD2 a cui, fin da ora, il mondo delle imprese e dell'intermediazione si deve preparare, richiede di ripensare il tradizionale modello distributivo. E' necessario anticipare e non farsi cogliere di sorpresa.

Ma quali saranno gli scenari competitivi del mercato? Come li stanno affrontando i colleghi dei principali Paesi europei? Quale sarà il modello di distribuzione ottimale? Come cambierà la distribuzione dopo il DL Crescita? Cosa si sta facendo in Italia?

Il Top Seminar organizzato da Projectland con il contributo del team di esperti coinvolti da Macros Consulting e MEDI, vuole fornire delle risposte sia attraverso la visione dei top manager delle imprese assicurative italiane, sia offrendo le competenze degli esperti dei Paesi a noi più vicini per caratteristiche di mercato e modelli distributivi: Francia, Germania, Spagna e Inghilterra.

Il Top Seminar si terrà a Milano, presso la Sala Convegni di Intesa Sanpaolo il giorno 29 novembre 2012.

La lingua ufficiale del convegno sarà il francese. Verrà predisposto un servizio di traduzione simultanea.

La quota di partecipazione è di 992 euro + IVA ovvero di 1200 euro IVA compresa.



L'iniziativa è finanziabile attraverso i Fondi Interprofessionali FONDIR ed FBA

(compatibilmente con la pubblicazione di specifici avvisi)

Per informazioni:

umberto.bartolotta@projectland.it

cel. 320-6661760

barbara.palumbo@projectland.it

cel. 349-4320650

Programma della giornata

8.30	Registrazione partecipanti
9.00	Intervento di apertura: Enrico Tomaso Cucchiani , Consigliere Delegato e CEO, Intesa Sanpaolo
9.10	Patrick Liedtke , Head of Financial Institutions Group for EMEA, BlackRock Outlook sull'industria assicurativa: l'architettura della regolamentazione
9.40	Stefano Firpo , Capo Segreteria Ministero dello Sviluppo Economico Le novità regolamentari italiane
10.10	Gianemilio Osculati , CEO, Intesa Sanpaolo Vita Assicurazioni e banche: competizione o complementarietà?
10.40	Andrea Battista , Deputy CEO, AVIVA Italia In un mercato che cambia: le sfide della bancassicurazione
11.00	Q & A
	Coffee Break
11.30	Henri Debruyne , HD Consulting e Presidente di MEDI L'evoluzione in Europa dei canali di distribuzione e la regolamentazione
11.55	Nick Davenport , EIS Partners UK Lo stato dell'arte dei broker in UK
12.25	Carlos Biurrun , Biurrun Consulting e Partner Spagna La bancassurance in Spagna: realtà attuale e prospettive
12.50	Harald Krauss , Partner Germania La normativa europea IMD2: evoluzione o rivoluzione?
13.15	Q & A
13.30	Light Lunch
14.30	Angelo Scarioni , Macros Consulting Il modello di distribuzione: Key-driver di successo?
15.00	Tavola rotonda – coordina Riccardo Sabbatini , il Sole 24Ore Ermanno Grassi , Direttore Generale, Gruppo Itas Manlio Lostuzzi , Vice Direttore Generale, Assicurazioni Generali Emanuele Marsiglia , Direttore Generale, Bancassurance Popolari Alessandro Santoliquido , Direttore Generale, Sara Assicurazioni
17.00	Q & A
17.30	Conclusioni
18.00	Chiusura dell'International Top Seminar